



KASSAJÄRJESTELMÄ AUTTAA ALOITTELEVAA YRITTÄJÄÄ

Teksti: Lasse Talvitie

Kassajärjestelmä tukee aloittelevan yrittäjän työtä ja auttaa kokenuttakin kauppiasta toiminnan kehittämisessä.

Yrityksen perustaminen ja liiketoiminnan pyörittämisen opettelu on työlästä ja kokeamattomalle vaikeaa. Liikkeeseen pitää osata valita myyviä tuotteita, tehdä tilauksia ja hoitaa rahaliikennettä, laatia raportteja kirjanpitäjälle ja vieläpä hankkia kaikki oikeanlaiset laitteet ja paljon muuta.

Hyvä uutinen on se, että kaikkea ei tarvitse opetella eikä tehdä itse:

– Kassajärjestelmä on aloittelevalla yrittäjälle suuri apu. Se helpottaa etenkin aikaa vievien rutiinien hoitamista ja antaa korvaamattoman tärkeää tietoa bisneksen kehittämiseksi, asiantuntija **Jukka Miinalainen** Myymälätieto Oy:stä sanoo.

MONIPUOLINEN PERUSPAKETTI

SKJ:n Citykassa-järjestelmä on Miinalaisen mukaan sopiva peruspaketti aloittavalle yritykselle. Järjestelmästä on kehitetty muoti-

jalkine- ja urheiluliikkeille oma versio, jossa on otettu huomioon toimialan erityistarpeet. – Järjestelmään kuuluu kaikki ohjelmistot ja laitteet, jotka liikkeen pyörittämisen tarvitaan, Miinalainen sanoo.

Citykassaan sisältyy luonnollisesti nykyaikainen kassa, mutta järjestelmä on paljon muutakin. Järjestelmän monipuolisella ohjelmistolla voidaan hoitaa liiketoiminnan perustoiminnot kuten ostot, tilaukset, laskutus, varastonhallinta ja inventaario. Pakettiin kuuluu myös laitteet tietokoneesta integroituun maksukortinlukijaan. Tietokonetta voi käyttää myös liikkeen muuhun, kuten sähköpostien lähettämiseen ja netissä surfaamiseen.

– Citykassan peruspakettiin on valittu ne ominaisuudet, joita tarvitaan alkuun pääsemiseksi. Liiketoiminnan kasvaessa järjestelmää voidaan kasvattaa laajemman SKJ-Business-järjestelmän ominaisuuksilla. Näin yrittäjä maksaa aina vain niistä ominaisuuksista, joita hän kulloinkin tarvitsee, Miinalainen korostaa.

JÄRJESTELMÄ VAPAUTTAA RUTIINEISTA

Kun aloitteleva yrittäjä pistää pystyyn muotikaupan, hän haluaa myydä esimerkiksi vaatteita ja asusteita ja opastaa asiakkaita niiden valinnassa. Käytännössä yrittämiseen sisältyy paljon ikäviä rutiineita, joiden hoitamiseen kuluu monesti myös illat ja viikonloput.

Kassajärjestelmä hoitaa mm. juuri näitä rutiineita yrittäjän puolesta.

– Järjestelmästä saa tulostettua esimerkiksi kaikki kirjanpitoon tarvittavat raportit. Järjestelmä voi myös lähettää raportit kirjanpitäjälle automaattisesti sähköpostilla tai datamuodossa yrittäjän tarvitsematta puuttua asiaan.

– Järjestelmän ansiosta yrittäjä voi keskittyä siihen mitä hän osaa ja haluaa tehdä: tuotteiden ostoon ja myyntiin ja liiketoiminnan kehittämiseen. Aikaa jää myös vapaapäiviin, eikä rahaa pala apu-voiman palkkaamiseen, Miinalainen sanoo.

TARKKAA TIETOA YRITYKSEN TOIMINNOISTA

Myyntituotteiden sisäänoston merkitystä ei voi liioitella. Siinä tehdään yli puolet yrityksen tuloksesta, Miinalainen painottaa. – Oikeiden tuotteiden sisäänoston tärkeys korostuu vaikeina taloudellisina aikoina. Kaupankäynti ei lopu lamaan, mutta tuotevalikoimaa voi olla syytä tarkastella uudelleen.

Yrittäjä haluaa luonnollisesti liikkeen hyllyihin hyvin myyviä tuotteita. Hänellä on aina jonkinlainen käsitys parhaista tuotteista, mutta tutkimusten mukaan mielikuva voi olla kaukanakin todellisuudesta. Pienessäkin liikkeessä on satoja tuotteita, joten muistinvarainen tieto ei ymmärrettävästi aina ole kovin luotettavaa.

Kassajärjestelmä tarjoaa mutun rinnalle täsmällistä ja ajantasaista tietoa liikkeen myynnistä. Järjestelmästä saa tulostettua myyntiraportteja useiden kriteereiden mukaan. Raportit kertovat selkeästi, miten jokainen tuote on todellisuudessa käynyt kaupaksi jopa koon ja värin tarkkuudella. Raportit kertovat myös millaisella katteella mikin tuote on myyty. Varastoraportit taas kertovat, mitkä tuotteet jäävät hyllylle ja alennusmyyntiin.

– Oikein valitut tuotteet eivät päädy halleihin vaan ne menevät täyteen hintaan, Miinalainen sanoo.

INVENTAARIOKIN SUJUU LEIKITEN

Inventaario on monelle kauppiaille työläytensä vuoksi kauhistus ja sen tekemiseen kutsutaan ystävät ja sukulaiset. Kassajärjestelmän inventointitoiminnon avulla tämäkin työ sujuu vaivatta.

Kassajärjestelmä mahdollistaa inventaariotekemisen kiirettömästi omalla henkilökunnalla, eikä apuun tarvitse palkata osamatonta apu-työvoimaa eikä liikettä tarvitse sulkea inventaariotöiden ajaksi.

– Järjestelmän ja tiedonkeruupäätteiden avulla tehtävä inventaario on paljon tarkempi kuin käsin ruutupaperille tehtynä.



Pienessäkin liikkeessä on satoja tuotteita. Kassajärjestelmä muistaa ne kaikki ja kertoo tarkasti, mitkä tuotteet myyvät parhaiten.

Raportit kertovat selkeästi, miten jokainen tuote on todellisuudessa käynyt kaupaksi jopa koon ja värin tarkkuudella.

Järjestelmä mahdollistaa myös jatkuvan inventoinnin, joka tapahtuu pitkin vuotta. Myyjä voi hiljaisena aikana inventoida tuotteita ja järjestelmä osaa päivittää inventointisaldon myyntitapahtumien mukaisesti.

LISÄPOTKUA BISNEKSEEN

Moni pitkäänkin puurtanut yrittäjä jää helposti rutiinien ja omien ahtaiden ympyröidensä vangiksi. Liiketoiminnan menestyksellinen pyörittäminen ja kehittäminen edellyttävät kuitenkin uudenlaisia näkemyksiä. Kokenut kauppias hyötyy kassajärjestelmän samoista ominaisuuksista kuin aloittelevakin yrittäjä ja rutiinien automatisointi ja tarkka faktatieto auttavat toiminnan kehittämistä ja näkemään asiat uudessa valossa. Järjestelmää pystyy kasvattamaan hyvin monenlaisilla ominaisuuksilla. Siihen voi ohjelmamoduuleilla liittää mm. asiakashallinta- ja kanta-asiakasseuranta-, automaattinen ostoehdotusominaisuuden. Siihen saa liitettyä myös myymälänäytöt, infokioskit, sähköiset hyllynreunaetiketit ja mobiilikassat. Esimerkiksi Payport-toiminto mahdollistaa lasku- ja osamaksukaupan suoraan kassalta ilman minkäänlaista kauppiasriskiä. Global Blue -liitäntä helpottaa huomattavasti verovapaata kauppaa.

– Kassajärjestelmä soveltuu yhtä lailla yhden liikkeen kuin monen liikkeen ketjun ja monikanavakaupan pyörittämiseen, Miinalainen kertoo.

Järjestelmään saa myös täysin integroidun verkkokaupan. Kun jokin tuote on luotu kassajärjestelmään, yhdellä hiiren napautuksella sen saa myös verkkokaupan valikoimaan.

Citykassa on suomalainen ohjelmisto, jota kehitetään jatkuvasti. Toimitukseen sisältyy tavallisesti ohjelmisto, laitteet, asennus, ylläpitoja opastus.

Myymälätieto neuvoa asiakasta tälle parhaan sopivan ratkaisun valitsemisessa.

– Kokonaistoimituksella varmistetaan, että laitteet toimivat järjestelmän kanssa saumattomasti yhdessä. Autamme yrittäjiä myös kaikissa muissa asioissa, esimerkiksi tietoliikennetarkoituksissa, Miinalainen lupaa.

LISÄTIETOJA:

Myymälätieto Oy, asiantuntija Jukka Miinalainen, puh. 050 361 8000.

Myymälätieto toimii SKJ:n asiantuntijana yhteistyössä Muotikaupan liiton jäsenyritysten kanssa.

SKJ Oy, myyntijohtaja Jouni Hyttinen, puh. 050 057 0546